

**ТАРИФЫ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ СЕГМЕНТА ПРЕМИУМ<sup>1</sup> ПО НАКОПИТЕЛЬНОМУ СЧЕТУ (ДАЛЕЕ – СЧЕТ)  
В ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК»**

*(ДЕЙСТВУЮТ С 01.06.2021 Г.)*

№ п/п	Наименование условия / услуги	Описание условия / тариф
1	Тип Счета	Текущий счет
2	Валюта	Российские рубли
3	Минимальная сумма	Не ограничена
4	Максимальная сумма	Не ограничена
5	Дополнительные взносы	Без ограничений
6	Частичное изъятие средств	Без ограничений
7	Процентная ставка (% годовых), начисляемая на остаток денежных средств на счете:	
7.1	до 750 000,00 RUB:	
	<i>сумма операций по оплате товаров и услуг в течение месяца по всем Картсчетам Клиента менее 20 000 RUB или Картсчет, открытый на имя Клиента, отсутствует</i>	4,50%
	<i>сумма операций по оплате товаров и услуг в течение месяца по всем Картсчетам Клиента равна или превышает 20 000 RUB</i>	6,25%
7.2	от 750 000,01 RUB	4,50%
7.3	Закрытие Счета в дату, отличную от даты выплаты процентов	4,50%
7.4	Минимальная гарантированная процентная ставка	4,594% <sup>2</sup>

<sup>1</sup> Условия соответствия сегменту Премиум размещены на сайте Банка, раздел премиум <https://mkb.ru/premium>. Настоящие Тарифы действуют при соответствии Клиента сегменту Премиум на момент выплаты процентов. При несоответствии клиента сегменту Премиум выплата процентов осуществляется в соответствии с Тарифами для физических лиц по Накопительному счету в ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК», размещенных на сайте Банка, раздел Накопительный счет <https://mkb.ru/personal/deposits/savings-account>.

<sup>2</sup> Расчет значения произведен в соответствии с рекомендациями, содержащимися в Информационном письме Банка России № ИН – 06 – 59/3 от 23.01.2019. Порядок расчета представлен на сайте Банка [www.mkb.ru](http://www.mkb.ru).

Определения терминов и условных обозначений, используемых в настоящих Тарифах, а также правила открытия Счета и совершения операций по Счету определены Договором комплексного банковского обслуживания физических лиц в ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК» (если настоящими Тарифами не установлено иное).